

INFORMATII PERSONALE

Cezar Mihail DragoescuSex BĂrbat | Data nașterii: August 30th, 1983 | Nationalitate Romanian

EXPERIENȚA ÎN MUNCĂ

OCTOMBRIE 2020 – PREZENT

Consilier local în cadrul Consiliului Local al Municipiului Craiova
Primăria Craiova

IULIE 2017 - PREZENT

Export Manager - Europe
Ruris Impex SRL 


Schimbarea sectorului de business a fost foarte provocatoare, dar cu mari satisfacții profesionale, deoarece pot afirma cu mândrie acum că am reușit în ultimii 4 ani să creez recunoașterea mărcii Ruris la nivel european, fiind unul dintre puținele branduri românești recunoscute în Europa și chiar singurul în sectorul nostru de business

- Realizarea cash flowurilor anuale pentru fiecare țară în parte, iar ulterior agregarea acestora într-unul singur;
- Permanentă monitorizare a situației financiare a clienților prin analizarea balanțelor și bilanțurilor acestora;
- Introducerea și dezvoltarea mărcii în țările europene;
- Construirea și dezvoltarea unei rețele de dealeri în fiecare țară;
- Coordonarea și susținerea echipelor de vânzări din fiecare țară;
- Monitorizarea și analiza performanței vânzărilor partenerilor noștri în fiecare dintre cele 14 țări europene în care suntem prezenți în acest moment;
- Management și suport al echipei de vânzări a partenerilor noștri;

Business or sector: Utilaje agricole

IULIE 2010 – IULIE 2017

Senior Corporate Relationship Manager

Unicredit Bank Romania (Dolj Branch) 

- Consultanța economico-financiară acordată clienților corporate (clienți cu o cifră de afaceri cuprinsă între 3 și 250 mln Eur);
- Realizarea de cash flow-uri/prognoze și analize ale indicatorilor financiari rezultați în urma prelucrării balanțelor și bilanțurilor clienților precum: lichiditate, solvabilitate, calcularea gradului de îndatorare (DSCR), capitalizarea companiei, vitezei de rotație a stocurilor, vitezei de rotație a clienților/furnizorilor a marjei profitului operational (Ebitda), ROA, ROE;
- Monitorizarea lunară a evoluției situației financiare a clienților prin intermediul analizei balanțelor lunare, iar în unele cazuri chiar transmiterea către aceștia a modificărilor ce trebuiau realizate în cazul în care unele înregistrări contabile nu respectau principiile contabilității, practic realizând în acest fel un audit al situațiilor financiare ale clienților;
- Coordonarea unei echipe de 4 colegi în calitate de Team Leader prin acordarea de suport atât pe partea de analiză financiară cât și de structurare a tranzacției – valoare credit, maturitate, termenul acestuia, garanții, etc;
- Dezvoltarea relațiilor de afaceri cu clienții existenți sau potențiali ai Bancii în întreaga regiune Oltenia (judetele Dolj, Gorj, Olt, Mehedinți, Valcea și Argeș);
- Dezvoltarea permanentă a portofoliului de produse al Bancii;
- Focus permanent asupra prospectivilor cheie din zona Olteniei pentru a crește vânzările și, ca urmare, veniturile și volumele;
- Analiza financiară și structurarea tranzacțiilor de credit;

Business or sector: Bancar

NOIEMBRIE 2009 – AUGUST 2013

Administrator

Uroclinic SRL

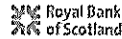
- Asigurarea managementului general al acestei societăți cu profil medical;

Business or sector: Medical

MARTIE 2009 – IULIE 2010

Relationship Banker Corporate Clients

RBS Bank (Craiova Branch)



- Menținerea relațiilor cu clienții existenți, dar și atragerea de noi companii și dezvoltarea relațiilor cu aceștia atât operaționale, cât și comerciale;
- Focus continuu pentru a crește și a maximiza veniturile fără risc ale băncii

Business or sector: Bancar

OCTOMBRIE 2008 – NOIEMBRIE 2015

Administrator

C&R Consulting SRL

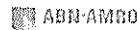
- Dezvoltarea portofoliului de clienți atât persoane fizice cât și juridice prin prisma serviciilor de consultanță financiară oferite;
- Asigurarea managementului companiei;

Business or sector: Financiar

IULIE 2007 – MARTIE 2009

Relationship Manager SME

ABN AMRO (Craiova Branch)



- Dezvoltarea de la 0 la 25 de clienți activi a portofoliului de IMM-uri al băncii din Craiova;
- Targetarea potențialilor clienți IMM și generarea de noi afaceri pentru bancă;
- Realizarea unui profil de risc al clienților ce are în vedere atât factorii subiecțivi cât și pe cei obiectivi

Business or sector: Bancar

APRILIE 2006 – IULIE 2007

Retail Customer Officer

BRD GSG Romania (Craiova Group)



- Domeniul de activitate a variat de la ajutarea clienților cu detaliile contului și operațiunile curente până la oferirea de sfaturi cu privire la investițiile financiare și acordarea de credite de consum și ipotecare;

Business or sector: Bancar

EDUCATION AND TRAINING

2006 - 2008

Master, Management Financiar Bancar

Universitatea din Craiova, Romania

Management bancar, marketing, analiza riscurilor, piețe financiare, finanțarea comerțului internațional

2005 - 2006

Diploma Bancara

Institutul Bancar Roman, Bucuresti, Romania

Analiza financiara si riscul de credit

2002 - 2006

Licentiat in Finante-Banci

Universitatea din Craiova, Romania

Economie, management, finanțe, piețe bursiere, marketing, contabilitate, comerț internațional, statistici, negociere, comunicare

COMPETENTE PERSONALE
LIMBA MATERNA Romana

ALTE LIMBI

	INTELEGERE		VORBIRE		SCRIS
	ASCULTARE	CITIRE	INTERACȚIUNE VERBALA	PRONUNȚIE	
Engleza	C1	C1	C1	C1	C1

 Nivele: A1/2: Utilizator de bază - B1/2: Utilizator independent - C1/2 Utilizator competent
 Cadrul european comun de referință pentru limbi

ABILITATI DE COMUNICARE **Abilități de comunicare foarte dezvoltate (scrise și verbale):** comunicarea cu impact, ascultarea și implicarea

Abilitățile mele de comunicare s-au dezvoltat pe parcursul carierei mele profesionale. De asemenea, am urmat mai multe cursuri de perfecționare care au îmbunătățit aceste abilități.

ABILITATI DE MANAGEMENT **Bune abilități organizatorice și manageriale:** organizarea și animarea unei echipe, aducerea de rezultate, aplicarea schimbărilor, luarea deciziilor operaționale, demonstrarea inițiativei, cooperarea, ajutarea celorlalți să progreseze.

Acestea au fost dobândite pe parcursul carierei mele profesionale în cadrul sistemului bancar, dar și prin experiența recentă în comerț exterior ca și manager de export, poziție prin prisma căreia supervizez și cooperez cu echipe de vânzări și parteneri din 14 țări diferite..

PERMIS DE CONDUCERE Categoria B